

မာတိကာ

၁။ အနုပညာသမားတစ်ယောက်လို ခိုးယူပါ။ ၇

၂။ စတင်လိုက်ဖို့အတွက် သင် ဘယ်သူလဲဆိုတာ သိတဲ့အချိန်ထိ စောင့်မနေပါနဲ့။ ၂၇

၃။ သင် ဖတ်ချင်တဲ့ စာအုပ်ကို ရေးလိုက်ပါ။ ၄၃

၄။ သင့်လက်တွေ့ကို အသုံးပြုပါ။ ၄၉

၅။ ဘေးပန်းအလုပ်တွေနဲ့ ဝါသနာတွေက အရေးပါပါတယ်။ ၅၉

၆။ လျှို့ဝှက်ချက် အလုပ်ကောင်းလုပ်ပြီး လူတွေနဲ့ မျှဝေလိုက်ပါ။ ၆၉

၇။ ပထဝီက ကျွန်တော်တို့ရဲ့ ဆရာ မဟုတ်တော့ပါ။ ၇၉

၈။ ကြင်နာပေးပါ။ (ကမ္ဘာကြီးက မြို့သေးသေးလေးတစ်မြို့ပဲ။) ၈၉

၉။ ပြီးငွေ့စရာကောင်းနေပါစေ။ (ဒါက အလုပ်တွေ ပြီးဖို့ တစ်ခုတည်းသော နည်းလမ်းပဲ။) ၁၀၄

၁၀။ ဖန်တီးနိုင်စွမ်း ဆိုတာ ဖယ်ရှားပစ်ခြင်းပဲ။ ဆယ်နှစ်ကြာပြီးနောက် (နောက်ဆက်စကား) ၁၂၃

- စီးပွားရေးလမ်းပြမြေပုံ (Akyanpay 5S Framework) ၂၅
- အကြောက်တရားများကို ဖယ်ထုတ်လိုက်ပါ ၂၆
- ငွေရှာနည်း ၁၀၁ ၂၈
- အနာဂတ်အမြင် Vision ၃၀
- လုပ်သား နဲ့ အလုပ်ရှင် ၃၁
- အိမ်စာလုပ်ပါ ၃၄
- လုပ်ငန်းရှင်တစ်ယောက် ကိုယ်ရည်ကိုယ်သွေး ၄ မျိုး ၃၆
- Leader နဲ့ Manager ၃၈
- လုပ်ငန်းအတွက် ကိုယ်ပိုင်အယူအဆရှိပါ ၃၉
- အကြည်ဓာတ် မပျောက်ပါစေနဲ့ ၄၁
- ကိုယ့်ရဲ့ Winning Formula က ဘာလဲ သေချာသိဖို့လိုတယ် ၄၂
- Planning > Plan ၄၄
- ကိုယ်မပါဘဲ၊ ဒါမှမဟုတ် ပါဝင်မှုအနည်းဆုံးနဲ့ လည်ပတ်တဲ့လုပ်ငန်းတည်ဆောက်ဖို့ အဆင့် ၃ ဆင့် ၄၅
- ပါဝါ Niche ခိုင်လျှိုဈေးကွက်တစ်ခု ထားပါ ၄၇
- ကိုယ့်ရဲ့အတွေး၊ အကြံ၊ အလုပ်ကို ဂရုပြုပါ ၄၈
- လုပ်ငန်းကို ထုတ်ကုန်တစ်ခုလို စဉ်းစားကြည့်ပါ ၄၉
- အသုံးချစိတ်ပညာကို လေ့လာပါ ၅၁
- အစပိုင်းမှာ ၁၀ ရာခိုင်နှုန်းလောက်ပဲ မျှော်မှန်းပြီး စိတ်လျော့ကြည့်ပါ ၅၂
- အောင်မြင်တဲ့လုပ်ငန်းရှင်တိုင်းက တွက်ကတ်မနေဘူး ၅၃

- အမှတ်တံဆိပ် တည်ဆောက်ပါ ၅၅
- ကိုယ့်ရဲ့စူပါပါဝါ ကိုယ်သိပါ ၅၆
- ဘယ်လိုပုံစံနဲ့ စီးပွားရေးလုပ်မှာလဲ ၅၇
- မော်ဒယ်များရင် မယ်တော်လည်း မကယ်နိုင်ဘူး ၅၈
- ကိုယ့်နဲ့ကိုက်ညီတဲ့ Business Model တည်ဆောက်ပါ ၅၉
- ရှာသောသူ တွေ့၏၊ မရှာရင် မတွေ့ ၆၁
- ဂေဟစနစ် တည်ဆောက်ပါ ၆၃
- လုပ်ငန်းတွေ ကျဆုံးရတဲ့ အဓိကအကြောင်းရင်း ၆၆
- စနစ်က အဖြေပဲ (System is the Solution) ၆၈
- စီးပွားရေးမှာ Do or Die မဟုတ်ဘူး ၇၂
- တိုးတက်နေတဲ့လုပ်ငန်းရဲ့ ဦးဆောင်သူ လုပ်ငန်းရှင်တစ်ယောက်မှာ STAR ရှိရမယ် ၇၄
- ဘယ်လိုမန်နေဂျာမျိုးလဲ သိဖို့ ၇၆
- ဖောက်သည်မရှိရင် မရှင်သန်ဘူး ၇၈
- လုပ်ငန်းလွှဲတဲ့အဆင့် ၇၉
- သင်တန်းဆရာလိုပဲ ၈၀
- စီးပွားရေးက စီးပွားရေးထက်ပိုပါတယ် ၈၃
- ဒီ ‘S’ လေးလုံးကို အသုံးပြုဖို့လိုတယ် ၈၅
- သာမန်ဆိုတာ ကျဆုံးရေးဖော်မြူလာပဲ ၈၆
- လုပ်ငန်းနဲ့ ဘီးလေးဘီး ၈၇
- ကိုယ့်ကိုယ်ကိုယ် အမှတ်တွေ ပြန်ပေးကြည့် ၈၉
- ‘မ’ ခြောက်လုံး ၉၁

- လုပ်ရင်းနဲ့ သိသွားတဲ့သူတွေ (Learning by Doing) ၉၃
- ကလေးတစ်ယောက်လို ပြုစုပျိုးထောင်ပါ ၉၄
- လူတိုင်း သဘောကျစေချင်ရင် ရေခဲမုန့်ရောင်း ၉၆
- စီးပွားရေးတစ်ခုမှာ အရေးကြီးတဲ့ ခံယူချက် ၉၈
- ယူဆချက်တွေကို မေးခွန်းထုတ်ပါ ၁၀၀
- ပုံမှန်လေ့လာဖို့ အချိန်ပေးပါ ၁၀၂
- စိတ်ရှည်ရှည်ထားဖို့တော့ လိုတယ် ၁၀၄
- ကိုယ့်ကိုယ်ကိုယ် အမှတ်ပြန်ပေးကြည့်ပါ ၁၀၅
- ကိုယ့်ဝန်ထမ်းတွေကို ပြောပြဖြစ်လား ၁၀၆
- PDCA ၁၀၇
- စီးပွားရေးမှာ ‘သာ’ ထက် ‘ကွာ’ က ပိုအရေးကြီးတယ် ၁၀၈
- ပြေးလေ ဝေးလေဖြစ်နေသလား ၁၁၀
- လူအဓိကနဲ့ သွားမှာလား၊ နည်းပညာအဓိကနဲ့ သွားမှာလား ၁၁၂
- ကောင်းရုံနဲ့မရ၊ တော်ဖို့လည်းလိုတယ် ၁၁၄
- ရှာတဲ့ပုံစံမတူရင် ပြန်ရတဲ့အမြတ်တွေ မတူဘူး ၁၁၅
- ရှင်ကျန်ပြီး ကြီးထွားနေဖို့ မဟာဗျူဟာက အရှင်ဖြစ်နေဖို့လိုနိုင်တယ် ၁၁၇
- Business Environment Analysis ၁၁၉
- ဘဝနေထိုင်မှု စီးပွားရေးမော်ဒယ် ၁၂၁
- Small Business နဲ့ Startup ၁၂၃
- Business Growth & Technology ၁၂၈

- ပန်းကောင်း ရချင်ရင် သေချာပြုစုပျိုးထောင်ဖို့ နည်းလမ်းလိုတယ် ၁၃၄
- ကျွန်တော် ယုံကြည်တဲ့ RISE ၁၃၇
- ပင်ပန်းပြီး အလုပ်မဖြစ် ဖြစ်နေပြီလား၊ ဒါလေးသိသွားရင် အကြံတစ်ခုရသွားလိမ့်မယ် ၁၃၉
- ပြဿနာဆိုတာ အဖြေရှာဖို့ပါ ၁၄၃
- ရှာစရာမလိုဘဲ လာအောင်လုပ်ဖို့ ၁၄၅

References