

အောင်မြင်ရေး သော့ချက် ၅၂ ချက်

၁။	ကြံစည်စိတ်ကူးပါ	→	၉
၂။	ငွေလက်ငင်းရနိုင်တဲ့ လမ်းကြောင်းများ	→	၁၁
၃။	လျှို့ဝှက်ပါ	→	၁၃
၄။	ကိုယ့်အကြံအစည်ကို ဆန်းစစ်ပါ	→	၁၄
၅။	သူတစ်ပါးနဲ့ မတူပါစေနဲ့၊ ကွဲပြားနေပါစေ	→	၁၆
၆။	လှေလှပါ	→	၁၈
၇။	လုပ်ငန်းကျွမ်းကျင်သူများ ငှားရမ်းရေး	→	၂၀
၈။	တရားဝင်ခွဲစည်ခံတဲ့တစ်ခု ရွေးချယ်ပါ	→	၂၂
၉။	ခြတ်လမ်းရှာပါ	→	၂၃
၁၀။	ခင်မင်သူ မိတ်ဆွေများထံမှ အကူအညီ အနည်းငယ်ရယူပါ	→	၂၄
၁၁။	မှီခိုရာရှာပါ	→	၂၅
၁၂။	ကိုယ့်လုပ်ငန်း လည်ပတ်မည့် ကာလအတိုင်းအတာကို အကဲဖြတ်ထားပါ	→	၂၇
၁၃။	စာကြည့်စာရဲ့ သူတေသန လုပ်ပါ	→	၂၉
၁၄။	ကိုယ့်လုပ်ငန်းနဲ့ နီးနွယ်ဆက်စပ်တဲ့ စက်မှုလုပ်ငန်းအဖွဲ့အစည်းများကို ဆက်သွယ်ပါ	→	၃၀
၁၅။	နည်းယူမှတ်သားပါ	→	၃၁
၁၆။	ချိန်ကိုက်လုပ်ဆောင်ပါ	→	၃၃

၃၇။	စားသုံးသူရဲ့စွန့်စားဝယ်ယူမှုကို တာဝန်ယူပါ	→	၆၃
၃၈။	အရူးအမူးခြိန်ကြက်ပါ	→	၆၄
၃၉။	ကိုယ့်စီးပွားရေး စီမံချက်ကို ရေးသားပါ	→	၆၅
၄၀။	တရားဝင် ခွင့်ပြုချက်ရယူပါ	→	၆၆
၄၁။	ကုန်ပစ္စည်းစာရင်း ထိန်းချုပ်မှုနဲ့ ပတ်သက်ပြီး လှေလှပါ	→	၆၇
၄၂။	ကုန်ပစ္စည်းတင်သွင်းသူတွေနဲ့ စေ့စပ်ညှိနှိုင်းပြီး ကုန်ကြမ်းရင်းမြစ်ရှာဖွေပါ	→	၆၈
၄၃။	နေရာရွေးချယ်ပါ	→	၆၉
၄၄။	ရုံးခန်းပြင်ဆင်ပါ	→	၇၁
၄၅။	ကိရိယာတန်ဆာပလာများ ဝယ်ယူပါ	→	၇၂
၄၆။	ခေတ်မီနည်းပညာများကို အသုံးပြုပါ	→	၇၃
၄၇။	အာမခံချက်ရယူပါ	→	၇၄
၄၈။	ငွေထုတ်ချေးမယ့်ဘဏ်နဲ့ ဆက်သွယ်ပါ၊ ရင်းနှီးမှုယူပါ	→	၇၅
၄၉။	ငွေကြေးအကြွေးကိစ္စ ယုံကြည်ရရေးအတွက် ကြိုတင်သိရှိအောင် လုပ်ပါ	→	၇၆
၅၀။	နိုင်ငံခြားနဲ့ ဆက်သွယ်ရောင်းဝယ်ခွင့်ရအောင် လုပ်ဆောင်ထားပါ	→	၇၈
၅၁။	ကိုယ့်ဆိုင်၊ ဒါမှမဟုတ် ကိုယ့်လုပ်ငန်းဖွင့်လှစ်တာကို လူအများသိအောင်လုပ်ပါ	→	၇၉
၅၂။	စမတ်ကျကျနေရမယ်	→	၈၀