

မာတိကာ

စကားဉ်း...

အခန်း(၁)

လူလူချင်း ဆက်ဆံရေးပုံစံသစ်

- ▶ တန်ဖို့နိယာမ
- ▶ အထွောပရ မျှတပါစေ
- ▶ ပေးမှုရမယ်
- ▶ လူသာလျင် ထာဝစ်
- ▶ အတိတ်ရိုင်းနှင့် ပစ္စပြန်အလု
- ▶ ချော်ပါ၊ မြောက်ပါ၊ နားလည်မှုယုပါ
- ▶ စံပြခေါင်းဆောင်များ
- ▶ အားသစ်လောင်းတဲ့ ကတိ
- ▶ ချမ်းသာခြင်းအစစ်က ဘာလ

အခန်း(၂)

လိမ့်ကျသူများ ပဲကြွော်သံ

- ၂။ လိမ့်ကျသူများ ပဲကြွော်သံ
- ▶ လက်သီးဆုပ်မလား၊ လက်ဝါးဖြန့်မလား
 - ▶ အနှစ်ကို အနှစ်ရုံ၊ အကာကို အကာရုံ
 - ▶ တန်ဖို့ရိုက်ချက်
 - ▶ အနှစ်ည်းနဲ့ အနှစ်ယုပါ
 - ▶ သူ့ဆန်ကို လေးစား၊ သူ့အကြံ့ကို အလေးထား

အခန်း(၃)

နှစ်ဖက်မြင်ရှုထောင့်ရဲ့အလု

- ၈။ နှစ်ဖက်မြင် ရှုထောင့်ရဲ့အလု
- ▶ ရဲလ်ဒန်ရဲ့ ပို့ချက်
 - ▶ စိတ္တဖော်နည်းကျ စီးပွားရှာနည်း (၁၀)
 - ▶ အိမ်ပြင်ကိုထွက် အိမ်ကို မမက်နဲ့
 - ▶ ဈေးကွက်သုတေသန
 - ▶ ပေါ်နှုကို လက်ခံ
 - ▶ လမ်းပေါ်မှာ ပညာရှာ
 - ▶ လူက လူကို စိတ်ဝင်စားခြင်း

အခန်း(၄)

ပါးပါးနှပ်နှပ် လိမ်လိမ်မာမာ

- ၉။ ပါးပါးနှပ်နှပ် လိမ်လိမ်မာမာ
- ▶ အိုလိပ်တို့၏ ချွတ်ယွင်းချက်
 - ▶ လူပါးဝန့်တော့ မကြံလေနဲ့
 - ▶ ပရိယာယ်နဲ့မယာ ဘယ်လိုကွာ
 - ▶ လုပ်ငန်းပိုင်းဆိုင်ရာ နည်းပရိယာယ်
 - ▶ တစ်သားတည်း၊ တစ်သွေးတည်း
 - ▶ အကင်းပါးစွာ ဆက်ဆံပါ
 - ▶ အညှုံနဲ့အထာ
 - ▶ အခေါ်အပြောလေးတွေ ညက်ဖို့လိုတယ်

အခန်း(၅)

ကိုယ်ချင်းစာပါ၊ သနားပါ

- ၁၂။ ကိုယ်ချင်းစာပါ၊ သနားပါ
- ▶ ရက်စက်မှုနဲ့ ကရာဏာတရား
 - ▶ စီးပွားရေးလောကရဲ့ အမြင်သစ်
 - ▶ အပြစ်မရှာစတမ်း
 - ▶ လူသည် စက်မဟုတ်
 - ▶ ကြိမ်တို့မလား၊ စပ်သပ်မလား
 - ▶ ကရာဏာ စွမ်းအားရှင်

အခန်း(၆)

ဟဒယွင်းအစဉ်ကျေး

- ၆။ ဟဒယွင်းအစဉ်ကျေး
- ▶ အမောင်စေတဲ့ရဲ့အလင်းရောင်
 - ▶ အစွမ်းထက်သော ဟာသ
 - ▶ အညုတ် ချာလီ
 - ▶ ကာတွန်းတစ်ပုဒ်၏ တန်ဖိုး
 - ▶ အသုံးချ ဟာသ ပညာ
 - ▶ တစ်နှေ့ တစ်ခါ ရယ်လိုက်ပါ

အခန်း(၇)

ဖောက်သည် မပြေးအောင် ဖမ်းနည်း

- ၇။ ဖောက်သည် မပြေးအောင် ဖမ်းနည်း
- ▶ အတင်းထိုးမရောင်းနဲ့
 - ▶ ချော့ရောင်းပါ

ချွတ်ယွင်းချက်တွေ ပြင်ရမယ်

- ▶ ဝယ်သူအမှန်
- ▶ အငြင်းအခံး မလုပ်ဘူး
- ▶ ထိရောက်တဲ့လုပ်ကွက်
- ▶ အရောင်းဈေးသည် သင်တန်း
- ▶ နှုတ်ချော အပြောချို့ စေတနာပုံ
- ▶ အရောင်းသမား အရည်အချင်း

အခန်း(၈)

လူတိုင်း တတ်သီအပ်တဲ့အရာ

- ၈။ လူတိုင်း တတ်သီအပ်တဲ့အရာ
- ▶ သမိုင်းခြေရာများ
 - ▶ ဆက်ဆံရေး အနုပညာ
 - ▶ စည်းရုံးရေး၏ အနှစ်သာရ
 - ▶ ဗုံးနှုံးရေး၏ အနှစ်သာရ
 - ▶ နှုတ်ဆက်လွှာ.....

* * *